

20 Tips voor jouw fondsenwerving!

1. Grijp al je kansen!

Wees niet verlegen en zorg dat iedereen op de hoogte is van je actie. Als ze vragen wat je precies gaat doen en waarom, grijp je jouw kans. Je vertelt je verhaal en vraagt gelijk (zonder te pushen) of zij een donatie willen doen. Geef een sponsorfolder of een kaartje met je naam en de website erop, waarop zij jou terug vinden.

2. Adverteer tijdens het fietsen

Vraag aan lokale bedrijven of zij je inspanningen willen sponsoren. In ruil hiervoor laat jij hun logo op een fietstenue drukken dat je aantrekt tijdens de trainingen en tijdens de tocht.

3. Sponsorloop

Vraag een basisschool bij je in de buurt of ze willen meewerken aan een sponsorloop. Maak de kinderen enthousiast om voor de kinderen met Duchenne geld op te halen en organiseer een gezellige en sportieve middag!

4. Car wash

Niet alle acties hoeven groot te zijn, een car wash is ook erg leuk en neemt relatief weinig tijd in beslag. Laat iedereen in je dorp/wijk weten dat ze voor een kleine vergoeding hun auto door jou kunnen laten wassen. Regel een locatie en een carwash-team en poetsen maar!

5. Sportmarathon

Organiseer een sportmarathon, bijvoorbeeld spinning, in de sportschool waar jij lid bent. Laat de deelnemers per uur of minuut een bepaald bedrag doneren. Jij stelt de bedragen van tevoren vast.

6. Old-skool flessen verzamelen

Flessen verzamelen, het werkt nog steeds! Vraag scholen en (buurt)verenigingen samen met jou zoveel mogelijk statiegeldbonnen te verzamelen, en hang een briefje bij de flessenautomaat in de supermarkt met een verzoek de statiegeldbonnen bij jou in te leveren.

7. Benefietavond

Organiseer een benefietavond in je favoriete kroeg of café. Organiseer leuke spellen waar mensen aan meedoen, zorg dat een deel van de baropbrengst aan Duchenne wordt geschonken of vraag entreegeld. Of sta een dag achter de bar of in de bediening. Spreek met de manager af dat jij aan het einde van je dienst, de fooi zelf mee naar huis mag nemen.

8. Themadiner

Stel een mooi menu samen en verkoop deze aan je vrienden. Nodig een gezellig groepje vrienden/familie bij jou thuis uit en koop voordelig je producten in. Groots aanpakken kan natuurlijk ook met een locatie, gesponsorde producten en een Michelin sterrenkok!

9. Maak zelf een uitdagende MTB-tocht!

Heb je door al de tochten die je hebt gereden de nodige kennis over hoe een leuke mtb-tocht eruit moet zien? Organiseer er zelf één! Probeer zoveel mogelijk producten gesponsord te krijgen zodat een groot deel van de opbrengst naar je teller kan gaan. Een gewone mtb-tocht te saai? Voeg een twist toe! (Gesponsorde) hindernissen maken de route nog uitdagender. En vind je zelf een tocht organiseren teveel werk, vraag dan bij een aantal bestaande tochten of een deel van de entreprijs naar jouw deelname aan Duchenne Heroes mag gaan.

10. Creatieve vrienden

Heb jij iemand in je omgeving die mooie schilderijen, sieraden of andere producten maakt? Vraag of zij de producten willen doneren, zodat jij ze kunt verkopen. Of bied zelf diensten aan! Tuinieren, geef een massage, repareer een fiets, etc. Laat mensen bieden (via internet, op een markt of d.m.v. een veiling) en je hebt een mooi sponsorbedrag!

11. Productsponsor

Benader bedrijven bij jou in de buurt en vraag of zij iets aan jou doneren, zoals een cadeaubon om lekker uit eten te gaan, een bioscoopbon, een week gratis koffie e.d. De variatie is oneindig. Verkoop of verloot deze bonnen op je werk of op je sponsor wervende evenement tegen minimale bedragen. Verloot elke week iets via internet of verkoop het via een bieding/veiling.

12. Einde-jaars donatie

Aan het eind of begin van een belastingjaar bepalen veel bedrijven welke goede doelen ze willen sponsoren om gebruik te maken van het belastingvoordeel. Draag jouw deelname aan Duchenne Heroes aan! Wie weet zit er een mooie sponsoring voor jou in.

13. Zoet feest

Organiseer een zoete week. Bak allerlei lekkernijen of benader bakkerijen of lokale restaurants die jou willen sponsoren. Stuur de menukaart rond en bak/bestel op bestelling de producten zodat je alles op een dag verkoopt. Dit is natuurlijk ook mogelijk over een langere periode. Feestdagen zijn ook ontzettend geschikt: oliebollen bakken, paas-lekkernijen maken, kerstkransjes, pepernoten enzovoort!

14. Samenwerken voor Duchenne

Vinden er evenementen plaats in jouw stad of dorp waar nog geen goed doel aan verbonden is? Misschien kunnen jullie wat voor elkaar betekenen! Het is natuurlijk mooi als een deel van het inschrijfgeld naar jouw sponsorteller kan gaan! Of dat er ruimte voor jou is tijdens het evenement om sponsorgeld op te halen.

15. Sponsorplek op je werk

Plaats op een opvallende plek waar al je collega's langskomen een tafel met een folder/A4 waar jouw verhaal op staat. Leg ook kaartjes met jou naam en de link naar de website erop of sponsorfolders neer. Verander wekelijks iets aan de tafel zodat het interessant is voor je collega's om er even naar te kijken en herinnerd te worden aan een donatie aan jou!

16. Jouw deelnemers Facebook pagina

Maak een speciale pagina aan op Facebook, waarbij je jouw verhaal vertelt. Houd mensen op de hoogte van je trainingen en de sponsoropbrengst. Stel een mail op met een kort maar krachtig verhaal over wat je gaat doen en een link naar jou Facebookpagina en de link waar sponsoren mogelijk is. Stuur deze mail naar een groep vrienden en familie en vraag aan iedereen of zij jouw mail naar tien anderen door willen sturen.

17. Contact met de pers

Heb jij mensen in je omgeving die bij de krant of een leuk blad werken? Neem contact met hen op en vraag of er een mooi verhaal over je actie en inspanningen in het blad geplaatst kan worden. Doe hier dan direct een oproep bij om jou te sponsoren.

18. Gebruik het horeca-seizoen

Zodra het wat warmer weer begint te worden stromen de terrassen vol. Leg een paar maanden vooraf al contacten met één of meerdere horecagelegenheden en sluit een deal. Ideeën: water niet gratis maar voor €1,- verkopen. Een euro extra op de bon laten zetten, die men eraf kan laten halen als ze dat willen (informeer de gasten met een flyer op tafel). Een speciaal gerecht/menu afspreken waarvan de opbrengst voor jou is. Enzovoort.

19. Benut je eigen talenten goed!

Geef een workshop waarbij een talent van jou naar voren komt: fotografie, computer vaardigheden, iets met muziek of maak een mooie taart! Vraag je workshop klas een mooie donatie in ruil voor je kennis en vaardigheden. Combineer jouw talent met de feestdagen, een verjaardag of bruiloft. Bak bijvoorbeeld een mooie bruidstaart en tegelijkertijd geef je een workshop.

20. Limonade te koop!

Koop veel limonade in en verkoop deze per beker op een Sinterklaas, Koningsdag of Kerstmarkt. Hanteer een lage prijs, zodat je veel verkoopt en vraag je plaatselijke supermarkt de ranja te sponsoren.